

ADDITIVE

Soft- und Hardware für Technik und Wissenschaft GmbH

Max-Planck-Straße 22b • D-61381 Friedrichsdorf / Ts.

Tel.: 06172 - 5905 - 0 • Fax.: 06172-77613

E-mail: info@additive-net.de • <http://www.additive-net.de>



Stellenausschreibung

Engagierter Vertriebsmitarbeiter wissenschaftlich/technische Software Verkauf Mathematica m/w - Vollzeit

Die ADDITIVE GmbH ist ein kombiniertes Dienstleistungs- und Systemhaus aufgeteilt in 4 Geschäftsbereiche. Der Geschäftsbereich Software sucht für die Verstärkung des Vertriebsteams engagierte Verkaufsberater (m/w) voller Ideen, die Spass an ihrem Beruf haben wollen und die zielorientiert, zuverlässig sowie verantwortungsbewusst in einem wachsenden Team Softwarelösungen technisch wissenschaftlicher Natur verkaufen wollen.

Mehr zu unseren Softwareprodukten: <http://www.additive-net.de/software>

Aufgabe

Am Telefon, bei Kundenbesuchen und auf Messen betreuen Sie selbständig unsere Kunden und Interessenten. Sie erklären die Lizenzmodelle und verkaufen unsere Softwareprodukte und Dienstleistungen; wobei der Themenschwerpunkt auf der Software Mathematica liegt. Sie decken den kompletten Verkaufszyklus von der Akquisition bis zum Abschluss ab. Dabei arbeiten Sie eng mit unserer technischen Supportabteilung und unseren Lieferanten zusammen. Ziel ist eine Lösung, die die Alltagsprobleme des Kunden visionär adressiert.

Profil

Wir suchen engagierte Vertriebsingenieure/innen, vorzugsweise mit den Studienschwerpunkten Ingenieurwesen, Mathematik und Physik. Gefordert sind Mobilität und Mathematica-Kenntnisse oder zumindest Kenntnisse einem anderen mathematischen Softwaresystem. Sie sind hochmotiviert, ehrgeizig und teamfähig. Kommunikation ist Ihre Stärke. Gute Englischkenntnisse setzen wir voraus. Der Umgang mit dem Computer bereitet Ihnen keine Probleme.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

Detaillierte Stellenbeschreibung Vertriebsingenieur: Mathematica

Aufgaben z. T. in Zusammenarbeit und Koordination mit Marketing, Technik, Administration

- Vertrieb Mathematica
- Vertrieb von Standardsoftware im mathematisch-technischer Bereich (Mathematik, Statistik und Datenanalyse) für unsere Produkte Minitab, Origin, Scientific Word etc.
- Umfassende Kundenbetreuung (Telefon, persönliche Besuche, Messen, etc.)
- Ausbau des Kundenkreises, Akquisition neuer Kunden, Eröffnung von Key-Accounts
- Ausarbeiten und Erstellen von Angeboten, Nachfassen von Angeboten, Verkaufsabschlüsse
- Beratung zu den Lizenzierungsmöglichkeiten und Vertragsformen
- Erarbeiten für Lösungen für Aufgaben des Kunden, nutzenorientierte Produktpräsentation
- Präsenz auf Messen und Kongressen / Besuch von Tagungen
- Mobilität ist gefordert
- Zusammenarbeit mit unseren englischsprachigen Partnern (fast täglich)
- Mitarbeit bei der Durchführung von Seminaren, Informations- und Weiterbildungskursen für Kunden.
- Mitarbeit Marketingaufgaben, Anwenderberichte, Produktberichte

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen ein zukunftsorientiertes, abwechslungsreiches und qualifizierendes Aufgabenspektrum sowie Freiräume, um eigene Ideen mit einem hohen Maß an Selbständigkeit zu verwirklichen. Der Arbeitsstil in unserem Unternehmen ist geprägt durch kurze Informationswege, eine flache Hierarchie und einen unkomplizierten, kooperativen Umgang miteinander. Unser Angebot schließt ein leistungsorientiertes Gehalt ein. Der Firmensitz und damit der Arbeitsplatz liegen in Friedrichsdorf im Taunus mit vielfältigem Freizeitangebot.

Kontaktaufnahme

Bei Interesse sprechen Sie mit unserem Ansprechpartner Herr Rosenberger, **bevor** Sie uns Ihre Unterlagen zusenden unter **06172 - 5905 - 27**

Beginn: ab sofort möglich

Stand: 20. März 2010