

Mit der besseren Lösung die Nase vorn

In der Hochfrequenz- und Mikrowellentechnik sind wir schon lange ganz vorne dabei. Unsere Kunden sind die ganz Großen und Besten in der Nachrichtentechnik, der Medizin, der Automation und der Automobilindustrie in Mittel- und Osteuropa.

Als 100 %iger Dienstleister definieren wir, in Kooperation mit Herstellern, Kunden und Lieferanten, das technisch Machbare und präsentieren die Lösung.

Vertriebsingenieur/in

HOCHFREQUENZTECHNIK

München und Hamburg

Ausgehend von einem Ingenieurstudium mit Schwerpunkt Hochfrequenztechnik und vielleicht einigen Jahren in der Entwicklung haben Sie idealerweise mindestens 5 Jahre Erfahrung im entsprechenden Vertrieb gesammelt. Nun finden Sie es an der Zeit, neue Herausforderungen zu suchen. Nachdem Sie sich eingearbeitet haben werden Sie weitgehend selbstständig arbeiten. Für den Standort Hamburg ist geplant, dass Sie in ein bis zwei Jahren den Vertrieb für Norddeutschland übernehmen.

Vertrieb bei Globes - das heißt: beraten, Lösungen entwickeln, Preise verhandeln und hochwertige Komponenten und Bauteile verkaufen.

Um die Anerkennung Ihrer Leistung brauchen Sie sich keine Gedanken zu machen.

Rufen Sie an oder schreiben Sie uns, auch per E-Mail,
an: Ulrich.Blievernicht@Globes.de



www.Globes.de · **GLOBES Elektronik GmbH & Co KG**

Berliner Platz 12 · 74072 Heilbronn · Telefon 071 31 / 78 10 - 11

MÜNCHEN · HEILBRONN · HAMBURG