

Vertriebsmitarbeiter/Kundenbetreuer (m/w/d)

zum Verwalten und Ausbauen unseres Geschäfts in den Bereichen Industrie und Behörden innerhalb von Deutschland für die Software Mathematica und weitere Produkte des Herstellers Wolfram Research



Die ADDITIVE Soft- und Hardware für Technik und Wissenschaft GmbH ist seit 30 Jahren ein Systemhaus, das aus Standardprodukten und individuellen Ingenieurdienstleistungen Lösungen für Messtechnik und technische, wissenschaftliche Anwendungen erstellt. Von der einfachen Softwarelösung per

Standardprodukt über kleinere und mittlere Desktopanwendungen bis zu kompletten Enterprise-Lösungen bietet ADDITIVE die entsprechenden Lösungen mit maßgeschneiderten Applikationsprojekten und Full-Service-Konzepten an. Die Kunden der ADDITIVE sind in allen Branchen zu finden sowie in der kompletten deutschen Forschungslandschaft und in fast allen akademischen Institutionen.

Das ist Ihre Aufgabe	Das bringen Sie idealerweise mit
<ul style="list-style-type: none">■ Entwicklung einer Strategie für das Portfolio; Recherche zu Bestands- und potenziellen Neukunden, um Chancen zu identifizieren■ Mitwirkung an neuen Vertriebsinitiativen■ Aufbau und Verwaltung von Kundenbeziehungen in zugewiesenen Gebieten, einschließlich regelmäßiger Kundenbesuche■ Proaktive Kundenplanung und kundenübergreifender Service, um gesetzte Ziele zu erreichen und einen kontinuierlich wachsenden Kundenstamm zu erzeugen■ Zusammenarbeit mit Marketing- und Technikteams, um Produktdemonstrationen, Schulungen, Roadshows und weitere Events zu organisieren■ Pflege von Leads, Vertriebsaktionen und allen weiteren Kundenkontakten in unserer CRM-Software■ Sie erklären die Lizenzmodelle und verkaufen unsere Software und Dienstleistungen.■ Sie decken den kompletten Verkaufszyklus von der Akquisition bis zum Abschluss ab.■ Sie sind Ansprechpartner für die internen Schnittstellen und arbeiten dabei eng mit unseren Lieferanten zusammen.	<ul style="list-style-type: none">■ Ausgeprägte Kenntnis von und Begeisterung für Mathematica■ Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Informatik, Physik, Chemie, Mathematik, Ingenieurwesen o. Ä.■ Erfahrung im direkten beratenden Verkauf, idealerweise mit technischem Hintergrund■ Stärken in der Entscheidungsfindung, Problemlösung, Organisation und Verhandlung■ Ausgezeichnete zwischenmenschliche, verbale und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten■ Analyse- und Präsentationsfähigkeiten■ Hohe Arbeitsethik und Talent zum Networking■ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift■ Anpassungsfähig und in der Lage, auf sich ändernde Kundenanforderungen in Echtzeit zu reagieren (z. B. während eines Kundentreffens)■ Schnelles Einfinden in neue Technologien und Prozesse■ Dynamische Persönlichkeit, Kommunikationsstärke und Spaß an der Zusammenarbeit mit Kunden und Mitarbeitern und sicheres Auftreten

Wir bieten Ihnen ein zukunftsorientiertes, abwechslungsreiches und qualifizierendes Aufgabenspektrum sowie Freiräume, um eigene Ideen mit einem hohen Maße an Selbständigkeit zu verwirklichen. Der Arbeitsstil in unserem Unternehmen ist geprägt durch kurze Informationswege, eine flache Hierarchie und einen unkomplizierten, kooperativen Umgang miteinander. Unser Angebot schließt ein leistungsorientiertes Gehalt ein. Der Firmensitz und damit der Arbeitsplatz liegen in **Friedrichsdorf** im Taunus mit vielfältigem Freizeitangebot.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form:

ADDITIVE Soft- und Hardware für Technik und Wissenschaft GmbH
z. Hd. Frau Kathrin Schäfer

Email: kathrin.schaefer@additive-net.de

Telefon: +49 6172 5905 66